

Curso virtual

Alianzas Estratégicas Empresariales:

El Camino para Crecer en Entornos Cambiantes

Sé lo que el mundo necesita.

CRONOGRAMA

MÓDULOS	TEMÁTICA	SESIÓN	MODALIDAD	FECHA	HORARIO COLOMBIA	HORAS	PROFESORES
	Bienvenida	0	Virtual	miércoles, 27 de septiembre de 2023	6:00 p.m. a 7:00 p.m.	1	Dirección del programa
Módulo 1	<ul style="list-style-type: none"> El marco de referencia para el pensamiento estratégico El pensamiento inductivo y el pensamiento deductivo El propósito, la sostenibilidad y el modelo de negocio La sostenibilidad y la creación de valor 	1	Virtual	viernes, 29 de septiembre de 2023	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Jorge Saravia
Módulo 2	<ul style="list-style-type: none"> El problema del crecimiento y la tasa de crecimiento sostenible El crecimiento orgánico y el crecimiento inorgánico ¿Qué es una alianza estratégica? Las alianzas estratégicas como herramienta para solucionar el problema del crecimiento 	2	Virtual	miércoles, 4 de octubre de 2023	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	
Módulo 3	<ul style="list-style-type: none"> El rol del estructurador de negocios en la organización El pensamiento inductivo como base para la estructuración de una alianza estratégica El cliente, la promesa de valor y sus atributos Análisis de capacidades Requerimientos del posible aliado Análisis de motivaciones y sinergias Análisis de riesgos y la importancia del gobierno corporativo 	3	Virtual	viernes, 6 de octubre de 2023	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	
		4	Virtual	miércoles, 11 de octubre de 2023	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	
Módulo 4	<ul style="list-style-type: none"> Construcción del modelo financiero para el análisis del aporte de la alianza a la creación de valor El proceso de reescritura del caso de negocio en términos financieros Desarrollo de criterios para la evaluación de la alianza El concepto de mejor alternativa para el acuerdo negociado y la importancia del modelo financiero 	5	Virtual	viernes, 13 de octubre de 2023	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	
		6	Virtual	miércoles, 18 de octubre de 2023	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	
		7	Virtual	viernes, 20 de octubre de 2023	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	
		8	Virtual	miércoles, 25 de octubre de 2023	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	
Semana de descanso							
Módulo 5	<ul style="list-style-type: none"> El rol del negociador, el individuo y el "ciudadano corporativo" Preparación del proceso de negociación. La negociación "gana-gana" 	9	Virtual	miércoles, 8 de noviembre de 2023	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	María Isabel Orduz
		10	Virtual	viernes, 10 de noviembre de 2023	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	
						30	

Duración: 30 horas

NOTA: ESTE CRONOGRAMA ESTÁ SUJETO A CAMBIOS EN SUS FECHAS, CONTENIDO Y PROFESORES